

Kompetenssipohjainen valmennuspaketti

Myynti, esihenkilötyö tai asiakaspalvelu



Tavoita uusia korkeuksia

Tarjoamme räätälöityä valmennusta myynnin, esihenkilötyön tai asiakaspalvelun parantamiseen, jotka perustuvat asiakkaan tavoitteisiin ja strategiaan. Tämä valmennuspaketti auttaa tunnistamaan kehityskohteet ja luomaan kestävästä kasvua organisaatiossasi.

1 MÄÄRITTELYVAIHE

- Aloitamme yrityksesi strategian ja nykyisen myyntistrategian perusteellisella tarkastelulla.
- Tunnistamme valmennuksen tavoitteet ja selvitämme, mitä osaamisalueita tai ominaisuuksia pitää kehittää.
- Asetamme selkeät lyhyen ja pitkän aikavälin tavoitteet.

2 KOMPETENSSIEN ARVIOINTI

- Valmennukseen osallistujat arvioidaan kompetenssipohjaisilla henkilöarvioilla ja kykytesteillä.
- Kaikki osallistujat saavat yksilölliset palautteet. Tarvittaessa voidaan hyödyntää ryhmäraportteja.

3 VALMENNUKSEN TOTEUTUS

- Hyödynnämme arviointien tuloksia ja alan kokemusta varmistaaksemme tehokkaan, teidän strategiastanne johdetun räätälöidyn valmennuspaketin.
- Koulutus keskittyy valitun aihealueen kompetenssien kehittämiseen ja soveltamiseen käytäntöön.

4 MUUTOS-AGENTTIEN VALINTA

- Valitsemme parhaat tekijät edistämään uusien toimintatapojen käyttöönottoa ja toimimaan esimerkkeinä muille.

5 SEURANTA JA ARVIOINTI

- Seuraamme edistymistä 4-6 kuukauden jälkeen.
- Tunnistamme hyvin suoriutuneet ja teemme suosituksia kehitystoimista muille.

Kehitä organisaatiosi toimintaa

Anna meidän auttaa sinua ja tiimiäsi saavuttamaan uudet korkeudet myynnissä, esihenkilötyössä tai asiakaspalvelussa. Lisäksi suoritamme myös yksilöllistä valmennusta. Ota yhteyttä ja sovitaan räätälöidystä valmennuksesta yrityksellesi.